



CONVIERTE AL BANCO EN TU MEJOR ALIADO

CEO - HILMARDT PAREJA

SUJETO CREDITICIO

Es una persona natural o jurídica que cumple con todas las condiciones que solicitan las instituciones financieras para ser calificado como candidato a productos crediticios, como préstamos y tarjetas de crédito.



“La única forma de apalancarte del sistema financiero, es generándole **DEUDA”**

DEUDA = CRÉDITO



**ROBERT KISOYAKI :
01 BILLON DE DOLARES EN
DEUDA.**

CLASES DE CRÉDITO:

CRÉDITO REVOLVENTE:

Es aquella línea de crédito en la que se permiten que los montos amortizados sean reutilizados por el deudor.

CRÉDITO NO REVOLVENTE:

No se permite que los montos amortizados sean reutilizados por el deudor.



TIPOS DE CRÉDITO

01 CRÉDITO PERSONAL O DE CONSUMO.

02 CRÉDITO A EMPRESAS.

03 CRÉDITO VEHICULAR.

04 CRÉDITO HIPOTECARIO.

05 **TARJETA DE CRÉDITO**



PRINCIPAL INSTRUMENTO FINANCIERO





TARJETA DE CRÉDITO:

Se le llama **tarjeta de crédito** porque el dinero que utilizas para hacer la compra de bienes y servicios que necesites pertenece a un préstamo que te hace el banco o la entidad financiera que te ha brindado la tarjeta.

**Sirve como una herramienta para
COMPRAR AHORA Y PAGAR DESPUÉS.**



REGLAS DEL JUEGO CON LAS T.C.

PERIODO DE FACTURACIÓN: Identificar tus fechas de apertura y cierre de facturación.

ÚLTIMA FECHA DE PAGO: Identificar tu última fecha de pago.

MODELO DE USO: Consumo (PAGO) a una sola cuota.

| APALANCAMIENTO FINANCIERO EFECTIVO (APE)

Puedes utilizar **(DISPONER)** de tu LÍNEA DE CRÉDITO por medio de **ESTRATEGIAS Y SISTEMAS FINANCIEROS**, sin pagar intereses por tiempo INDETERMINADO.

0% INTERESES

MÉTODO: CONSUMIR **EL PRIMER DÍA** DE TU PERIODO DE FACTURACIÓN Y CANCELAR DE UN SOLO PAGO ANTES DEL **ÚLTIMO DÍA** DE PAGO.



Ciclos de facturación TARJETA CON DÍA DE PAGO 3

Tu ciclo de facturación comienza el día 11 y termina el día 11 del mes siguiente. Si tu fecha de cierre cae fin de semana o feriado, esta se adelanta al día útil más cercano.

Mes	Fecha de pago	Considera tus consumos del:
Enero	Jueves 5 ene.	11 nov. al 11 dic.
Febrero	Lunes 5 feb.	8 dic. al 9 ene.
Marzo	Lunes 4 mar.	10 ene. al 9 feb.
Abril	Miércoles 3 abr.	10 feb. al 8 mar.
Mayo	Viernes 3 may.	9 mar. al 9 abril.
Junio	Lunes 3 jun.	10 abr. al 9 mayo.
Julio	Miércoles 3 jul.	10 may. al 7 jun.
Agosto	Lunes 5 ago.	8 jun. al 9 jul.
Setiembre	Martes 3 set.	10 jul. al 9 ago.
Octubre	Jueves 3 oct.	10 ago. al 9 set.
Noviembre	Lunes 4 nov.	10 set. al 9 oct.
Diciembre	Martes 3 dic.	10 oct. al 8 nov.

EJEMPLO DIDÁCTICO:

Carlos tiene una línea de crédito de S/ 10,000.00 soles en INTERBANK.

CICLO ACTUAL: 10 DE MAYO 2024 – 10 DE JUNIO 2024.

PERIODO DE FACTURACIÓN N° 07 – (JULIO)

Si **CARLOS DISPONE** de su línea de crédito el primer día que inicia su ciclo de facturación – (10 de mayo), tendrá hasta 55 DÍAS (03 de julio) para pagar de una sola cuota **SIN INTERESES** y repetir constantemente este mismo mecanismo, por tiempo **INDETERMINADO**.



DATO IMPORTANTE: Se debe consumir en promedio hasta el 60% de la línea de crédito, máximo un 80%.

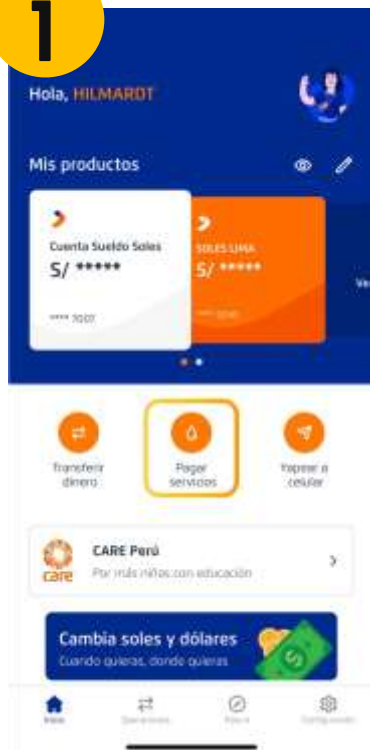
RECUERDA

1. Si tu fecha de pago cae sábado, domingo o feriado, no te preocupes la fecha de pago es al siguiente día útil
2. Veamos un ejemplo: todo lo que consumas desde el 10 de mayo (fecha de inicio) hasta el 07 de junio (fecha de cierre), lo deberás pagar hasta el 3 de julio Y todo lo que consumas desde el 3 de julio hasta el 9 de Julio, lo deberás pagar hasta el 5 de agosto.

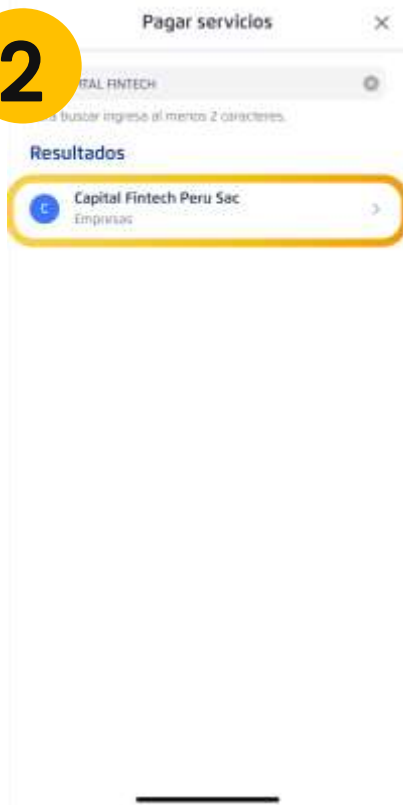


PROCESO DE EFECTIVIZACIÓN

1



2



3



4





■ ESTRATEGIA DE APALANCAMIENTO:

La metodología que usamos y recomendamos es de netamente **APALANCAMIENTO** (obliga a trabajar ese capital).

El hecho de **DISPONER** el efectivo de tu T.C. es para **CAPITALIZARLO**, no es para gastos y compra de bienes y/o servicios.

Se requiere negocios de **ALTA ROTACIÓN**, que te den un retorno de capital más ganancia en menos de 55 días.

Alianzas estratégicas con empresas de **TECNOLOGÍA**, que cuenten con **LIBRE DISPONIBILIDAD** de fondos y que generen **RENTABILIDAD SUPERIOR al SISTEMA FINANCIERO TRADICIONAL**.



¡GRACIAS!